مقياس أساليب الصراع (SCI)

Styles of conflict Inventory

الهدف من المقياس :-

صمم هذا المقياس ليساعد في قياس الصراع بين الزوجين، ويعطي نظرة أولية علي الأساليب، الأنماط الأساسية من الاستجابات المعرفية والسلوكية بين الزوجين، ويمدنا ببينات واضحة عن التفاعلات بينهما عندما يحدث سوء تفاهم في العلاقة. وصمم مقياس أساليب الصراع ليقدم تقييما للصراع في العلاقة بطريقة موضوعية يعتمد عليها، باختيار أساليب الاستجابات المختلفة لأبعاد الصراع بين الزوجين. تسمح نتائج هذا المقياس للزوجين في المواقف التعليمية أو الأكلينيكية أن يتفهم كل منهما الآخر بطريقة أكثر تقديراً و ايجابية، وليبتكرا استراتيجية لتحسين طرق حل صراعاتهما وبالتالي الوصول لاشباع ورضا أكثر في العلاقة بينهما.

وقد صمم هذا المقياس أساساً كمقياس اكلينيكي ،ويستخدم للتقييم وللمساعدة في التشخيص ويساعد المعالجين علي تحديد أوجه الاختلاف بين الزوجين ، في المعرفة أو السلوك أو الادراك.

ويمكن أن تساعد النتائج الزوجين في :-

- 1. فهم أساليب التفاعل بينهما.
- 2. تقبل الاختلافات الشخصية.
- معرفة أساليب وصور الاستجابات المختلفة للتفاعل والتي تؤدي الي تقوية او اضعاف العلاقة.
 - 4. توضيح أهمية السلوكيات البناءة بهدف التغيير للوصول لحل الصراع ومن ثم الاشباع في العلاقة.

مكونات المقباس :-

يتكون المقياس من جزئين:-

- الجزء الأول ويتضمن الخصائص الأساسية للصراع والنزاع.
 - الجزء الثاني ويتضمن أسلوب الاستجابة للنزاع والصراع.

الجزء الأول :-

يتكون من 10 بنود لمعرفة وقياس الأبعاد المعرفية للعلاقة الصراعية وهذه البنود تشمل :-

- 1. جوانب الاشباع في العلاقة.
 - 2. تكرار الصراع.
 - شدة الصراع.
 - 4. نوعية الصراع.

- 5. ادراك كل شريك لمسئوليته عن الصراع.
- 6. التفاؤل بالنسبة لاحتمالات حل الصراع.
 - 7. ادراك القوة الشخصية وقوة الشريك.
 - 8. مدي الاحباط الشخصى.
 - 9. مدى احباط الشريك.
 - 10. الدافع لللتغيير.

صمم هذا الجزء علي نموذج (ليكرت) لتقييم أبعاد التماسك والكفاءة والتوقعات والمساهمة داخل الصراع وتتدرج الاجابة على هذا الجزء من المقياس من(1) الي(7) تبعا لايجابية العبارة.

الجزء الثاني :-

يتضمن شكل أو أسلوب الاستجابة للنزاع ، حيث يقيس كيف يعالج الزوجان الصراع في علاقتهما ، كما يقيس مدي تكرار استجابة معينة سواء في التفكير أو السلوك أو الادراكات عن الصراع. فهو يمدنا بصورة عن الأسلوب المعرفي والسلوكي والادراكي لكل من الزوجين ، والمققاييس المعرفية

ھى :-

- 1. التوكيدية.
- 2. الانسحاب.
- 3. العدوان.
- الانكار.
- 5. الخضوع.

وتكون الاجابة ب(دائماً)- (أحياناً)- (نادراً).

ويمكن مقارنة درجات الأفكار (المعرفية) بدرجات السلوك المقابل لمعرفة مدي التطابق بين المستوي المعرفي والسلوك الفعلي للأفراد.

ومقياس السلوك والادراك يشمل 8 مقاييس لكل منها وهي:-

- 1) أساليب التوكيدية وتشمل:
- a) أخذ الحق مع مراعاة الآخر.
 - b) الحل الوسط.
- 2) العدوان بصورة (شامل أو كلي لفظي -بدني).
- 3) أساليب التجنب وتشمل (الخضوع الانسحاب الانكار).

ويستخدم المقياس للبالغين من 18 - 82 سنة وفي الأغراض التالية :-

1) التخطيط للعلاج.

- 2) تقييم تقدم الزوجين في العلاج.
- 3) توعية الزوجين في الاستشارات ما قبل الزواج.
- 4) قياس أشكال الصراع حيث يعطى ليقدم قياساً دقيقاً للأساليب المعرفية والسلوكية للصراع.
 - 5) التدريب على مهارات التواصل والاتصال في برامج تقوية العلاقات الزوجية.
 - 6) التدريب والاشراف في العلاج الأسري والزواجي.

تطبيق المقياس وتصحيحه :-

يعد مقياس (SCI) أداة جيدة ومناسبة ومقبولة وحساسة ومباشرة ويتميز هذا المقياس بأنه بسيط ويمكن اكماله بسهولة كما أنه حساس لقياس التغيرات عبر الزمن. كما أنه يتميز بسهولة رصد الدرجات وتفسير النتائج ويمكن تطبيقه بطريقة فردية أو جماعية وتستغرق الاجابة عليه من 10-5 دقيقة ويتكون من نسختين نسخة لكل شريك وفي حالة تطبيقه علي الزوجين يطبق المقياس علي كل زوج منفصلاً عن الأخر.

أقل درجة يمكن الحصول عليها في الجزء الاول الخاص ب(وصف خصائص النزاع) هي 10 درجات وأقصي درجة 70، أقل درجة في الجزء الثاني (صورة أو شكل الاستجابة للصراع) هي 21 وأقصي درجة هي 63 (15 درجة للأفكار المرتبطة بالصراع)، (24درجة للسلوك المرتبط بالصراع)، (24درجة لادراك الصراع) حيث تأخذ الاجابة (دائماً) 3 درجاتو (أحياناً) درجتين و (نادراً) درجة واحدة لاتجاه العبارة.

ثبات وصدق المقياس في البيئة المصرية :-

قامت الباحثة بحساب ثبات المقياس عن طريق حساب معامل ارتباط الرتب (لسبيرمان) عن دريق اعادة التطبيق علي مجموعة مكونة من 27 زوجاً،27 زوجة باجمالي 54 زوج و زوجة، بفارق زمني قدره 3 أسابيع وكان معامل الثبات =0.965 أما الصدق فقد أكتفت الباحثة بصدق المضمون.

مقياس أساليب النزاع

بيانات اوليه :-	
الأسم:	
الحالة الاجتماعية:	
السن:	
عددالأبناء:	

تعليمات التطبيق:

فيما يلي مجموعة من العبارات التي تدور حول :-

- a) وصف الخصائص الأساسية للنزاع أو الصراع.
 - b) صورة أو شكل أسلوب استجابتك للنزاع.

برجاء قراءة كل عبارة جيداً ثم وضع علامة حول الاجابة التي تعبر عن استجابتك الحقيقية.

مقياس حل النزاع/الصراع/الخلاف

- نوعية العلاقة بشكل عام
- سعيدة جداً-------1تعيسة جداً
 - - 3. شدة النزاع(يبدأ الخلاف علي موضوع بسيط ويصل الي مشكلة كبيرة).
 مثال: الأكل ملحه قليل—يتحول الي أنت دائماً تنتقدني).
 دائماً---7---6---5---5----1لايحدث.
 - 4. حدة النزاع(يبدأ من شعور بسيط أو محايد الي عدائية شديدة).
 مثال: ارتفاع الصوت- التهديد الضرب.
 دائماً---7---6---5---5---1 لايحدث.
 - نوعية النزاع(علي أمور هامة تتطلب حل أو مشكلات فعلية أو علي أمور لا تستحق الاختلاف).
 - دائماً أمور هامة---7---6---5---4 نادراً ما تكون هامة.
- 7. حل الخلاف في المستقبل أو مجال التصالح (أي أن الخلاف لا يستمر طويلاً وينتهي بانتهاء المشكلة أو قد يأخذ وقت الي أن يتم الصلح)
 - 8. مايثيره النزاع من قلق واضطراب (حين نختلف تسود الدنيا في وجهي). قلق شديد---7---6---5---5---1 غير مهتم(بارد).

يستمر طويلاً---7---6---5---4 ينتهي بسرعة.

- 9. التحكم في انهاء النزاع (بصرف النظر من المخطأ أعلم أنه شيء عابر)
 أتحكم تماماً في انهاء الخلاف---7---6---5---14 أتحكم مطلقاً.
- 2م الجهد المبذول من أجل حل النزاع (نروق بسرعة أو تعود المياه الي مجاريها في وقت قليل- أو يأخذ وقت طويل ومجهود كبير). لا أبذل أي جهد ---7---6---5---5---1 بذل أقصى جهد.

الجزء الثاني يعطي صورة أو شكل عن أسلوب استجابتك للنزاع.

• الأفكار المرتبطة بالنزاع(الأفكار التي تدور في ذهنك)

نادراً	أحيا		
	اً ا	دائم	
		١	
•	•	•	a) أسلوب المواجهة
			• التوكيدية
			(أخذ الحق مع مراعاة حق
			الآخرين).
			• العدوان
			(أخذ الحق ولو تعارض مع
			حقوق الآخرين).
•	•	•	b) أسلوب التجنب
			 الخضوع.
			• الانسحاب.
			• الانكار (وكأن شيئ لم
			يكن).

• السلوك أو التصرف المرتبط بالنزاع (سلوكك الفعلي)

نادراً	أحيا		
	ٿ	دائم	
		١	
•	•	•	a) أسلوب المواجهة
			• التوكيدية
			(أخذ الحق مع مراعاة حق
			الآخرين).

	1	
		 الحل الوسط.
		 العدوان
		العدوان علي كل شيء وأي
		شيء.
		العدوان اللفظي ـ سب ـ
		دعوة بالسوء.
		العدوان البدني ضرب - قذف
		بشيء.
•	• •	b) أسلوب التجنب
		• الخضوع أعمل ما
		يريده أو تريده.
		• الانسحاب الابتعاد
		تماماً.
		• الانكار (وكأن شيئ لم
		يكن).

• رؤيتي أو ادراكي للنزاع(كيف أري النزاع أو الموقف)

نادراً	أحيا		
	ٺ	دائم	
		١	
			a) أسلوب المواجهة
			 التوكيدية
			(أخذ الحق مع مراعاة حق
			الآخرين).
			• الحل الوسط.
			• العدوان

العدوان علي كل شيء وأي
شىيء.
العدوان اللفظي - سب -
دعوة بالسوء.
العدوان البدني ضرب ـ
قذف بشيء.
b) أسلوب التجنب
• الخضوع أعمل ما
يريده أو ماتريده.
• الانسحاب الابتعاد
تماماً.
 الانكار (وكأن شيئ لم
يكن).
.,,